



通威农牧订阅号

聚势聚焦再出发 众志成城攀高峰

通威农发 2022 年核心管理干部述职会议顺利召开

1月9日,通威农发2022年核心管理干部述职会议在通威国际中心顺利召开。通威集团董事局刘汉元主席出席并作重要指示,通威集团管业梅董事长,通威股份董事长、CEO 谢毅,副董事长严虎,农牧总裁、通威农发总经理郭异忠,副总裁张璐,监事会主席邓三等出席会议。通威农发管理团队及员工代表现场参会。

通讯员 张子颜



通威集团董事局刘汉元主席作重要指示



通威股份董事长、CEO 谢毅现场发言



通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠作述职报告

● “质量方针”是通威能够在行业处于领先地位的基本底线原则,也是在市场激烈竞争中,用户长期选择跟随通威的必然要求

● 只有聚焦才能够使我们做得更专、做得更精、做得更强

● 以“质量方针”为纲,坚定不移推进专业化、标准化、规模化“三化”打造

会上,通威农发核心管理干部先后作述职汇报,全面总结各业务线2022年度经营亮点及实施举措,并对2023年重点工作进行整体规划。

郭异忠总裁在代表通威农发作述职报告时表示,通威农发坚持以“质量方针”为纲,坚定不移推进专业化、标准化、规模化“三化”打造,全年围绕“好产品+好用户=好效果”为内核,标准化工作及以用户养殖效益最大化为核心的营销转型工作取得显著成效,企业竞争优势持续彰显。

2022年在疫情叠加,原料暴涨的背景下,全行业销量增长乏力,盈利水平大幅下降。通威农发逆势奋进,全年饲料总销量、水产(淡水、特水)饲料、畜禽饲料销量均创历史新高,高档料占比、高端苗种料、功能料销量大幅提升,产品结构全面优化,推高推优初显

成效。一系列成绩的取得再次印证了“质量方针”的正确性和必要性。全体农发人将继续坚守初心,坚定信心,以标准促规模,以标准树品牌,成为“质量方针”的善跑者,坚持到底,成为行业发展的领跑者,奋勇向前,以敢想敢干的志气、敢破敢立的锐气,敢打敢拼的胆气,攻坚克难,奋力拼搏,快速实现五年规划目标。

谢毅董事长表示,随着新一届董事会成立,通威农发应运而生,并以全新定位站上新起点。通威股份的蓬勃发展,离不开农牧板块过去40年兢兢业业打下的坚实基础,以及多年高效运行的有力支撑。近年来农牧板块取得长足进步,标准化工作的成功案例让团队充满信心,标杆公司让客户和合作伙伴眼见为实,真正做到了服务经营、产生效益。

2022年,在并未新建产能的情况下,农牧团队依靠挖掘内生动力取得了量利双增的经营业绩,大家真正感受到落地“质量方针”、推进满产满销切实有效,值得祝贺。希望大家继续在供应链研判、团队管理、高效运营等方面持续发力,进一步提升综合竞争力。

刘汉元主席指出,农牧板块2022年在增速、绝对增长量方面都创造了历史新高,充分体现了大家近年来实际工作从内到外的提升进步,及在市场上取得的初步效果。“质量方针”是通威能够在行业处于领先地位的基本底线原则,也是在市场激烈竞争中,用户长期选择跟随通威的必然要求。标准化工作推进至今,实施团队和经营管理团队融为一体,从员工内心出发,改善心智模式,促使大家愿意改变、持

续改变,值得高度评价,更值得大家进一步推进和完善。希望大家在现有指导思想及软硬件平台建设的基础上,进一步追求专业化、标准化前提下的规模化经营。通威农发务必要鼓励、引导和约束团队及主要领导干部,将主要时间和精力分配在产生效果、影响目标的主流工作上面,真正扎实有效推进已经成熟的模式,复制通威已有的成功实践。

刘汉元主席强调,只有聚焦才能够使我们做得更专、做得更精、做得更强,只要市场有足够的空间,我们愿意把所有资源聚焦在擅长和精通的领域,始终严格遵循聚焦的原则,扎实推进各项工作,做到心中更有数,才能拥有更广阔的视野和展望空间,助力公司持续进步、不断提升,相信未来一定更加可期。

通威农发标准化工作移交仪式顺利召开

本报讯(通讯员 张子颜)1月9日,通威农发标准化移交仪式在通威国际中心顺利举行,通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠,通威农发学习中心执行副校长张红缨,生产总监赵诚,人力资源部部长李凌峰出席会议,生产部、学习中心相关人员参会。

会上,张红缨校长将60家公司标准化工作移交至生产部,预示着标准化一阶段工作将完全、更深地融入生产管理日常。生产部总监赵诚表示,生产部将以“铁三角”工作组,将标准化工作与各工作组绩效考核挂钩,未来将有效维持标准化并不断提升。

郭异忠总裁指出,标准化是近几年农牧板块重点工作之一,取得的成绩可圈可点,其背后源于内部标准化团队三年来“白+黑”、“5+2”的不懈努力。标准化工作从无到有,从引进外部团队到内外共同参与,再到内部为主的打造,从最初的质疑到高度认可、成功打造,把不可能变为可能,大家付出了无数艰辛和汗水。

标准化只有开始,没有结束。为持续实现降本增效和满产满销的战略目标,通威学习中心将标准化工作移交至生产部统一管理,目的是有效结合自主学习生产,持续激发员工自我转变和自主改善,各项生产指标、费用,要做到行业领先,并不断刷新标准,打造通威农发核心竞争力。

重庆海关纪检科科长黄毅莅临重庆通威参观

本报讯(通讯员 刘雨嘉)1月13日,重庆海关纪检科科长黄毅莅临重庆通威,并对相关进口粮食报备资料进行检查。重庆通威原料部经理刘庆国,原料部采购员王国靖全程陪同。

黄毅科长先后参观厂区及办公区域,并在办公楼小会议室进行座谈。黄毅科长对进口粮食报备资料一一进行检查后,详细询问进口粮食进出场、卸货及下脚料收集处理等流程。刘庆国经理在回答完黄毅科长的问题后,接着对通威的发展历程、企业文化、经营理念等进行详细的汇报。

黄毅科长表示重庆通威现在在各类配套设施日趋完善,体系也逐渐完备,并希望公司进一步增强防范“三种风险”(生物安全风险、安全卫生风险、政策风险)意识。重庆通威始终遵守国家法律法规,严格控制产品质量,实现产品出厂100%合格。

余姚市委书记傅贵荣莅临宁波天邦调研

本报讯(通讯员 林海珠)1月13日,余姚市委书记傅贵荣带领团队莅临宁波天邦开展“三稳三提”企业服务专项活动,宁波天邦总经理张兆峰热情接待。

张兆峰总经理向傅贵荣书记介绍了企业的发展历程,并对公司发展情况做了详细的汇报;以提供绿色、健康、安全、美味的理念为客户提供增值增效的全熟化特种水产饲料,并陪同参观了车间。傅贵荣书记一行详细了解了公司业务经营情况,对公司生产的优质特种水产饲料给予高度赞赏。

张兆峰总经理感谢傅贵荣书记及市委领导对公司的关心和指导,公司将坚持原料稳定,质量如一,不断提升产品核心竞争力,做实、做优、做强,推动公司发展再上一层楼。

辞旧迎新年 关怀暖人心

通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠亲切慰问春节在岗员工

1月22日正值农历新年正月初一,在这辞旧迎新、阖家幸福的团圆时刻,通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠前往成都通威水产种苗,亲切慰问春节期间坚守岗位的一线员工。

通讯员 马琳



郭异忠总裁亲切慰问一线员工

慰问期间,郭异忠总裁首先代表刘汉元主席和谢毅董事长对坚守一线的干部员工致以新春的祝福,并为大家送上礼物和红包,感谢大家的辛勤付出和家属的默默支持,祝福大家在温暖的通威大家庭度过欢乐祥和的春节。

郭异忠总裁还深入对虾标粗车间、循环水养殖车间、淡水鱼苗培育新建车间现场等地,详细了解温度、能耗、养殖密度、产量等生产运营情况和工程建设进度情况。

在听取通威渔业运营部部长李伦佳、成都通威水产种苗总经理杨松

等相关负责人工作汇报后,郭异忠总裁指出,养殖板块作为通威农发未来两大核心战略业务之一,将对通威未来在农业方面的发展起到关键性作用,未来一定大有可为。

种苗作为养殖产业链的前端产品,是确保养殖效益最大化的关键性因素。目前内陆地区淡水养殖对虾尚处于起步阶段,产量较沿海集中养殖区域还有较大差距,但这项工作意义重大,只要不断提高专业化、标准化、规模化水平,不断提高产量,降低成本,将来对虾养殖在内陆地区必将市场前景广阔。



郭异忠总裁深入车间现场指导工作

的通威在工厂化养殖端,做循环水无人化这种养殖方式,是非常重要的一个业务板块。

目前,通威农发已成功组建通威渔业科技有限公司,发力水产养殖业务,计划在未来3-5年内进一步聚焦南美白对虾、加州鲈、鳊鱼等市场接受度高、适宜集约化的养殖品种,探索不同养殖条件下的设施化、工厂化养殖模式,形成技术突破和规模、品牌效应,构建通威水产产业链系统竞争能力,并通过搭配“渔光一体”模式,水上产出清洁能源,水下产出绿色水产品,助力水产行业转型升级。百万吨对虾

工程亟待启动,通威农发将真正实现行业新引领,夯实通威世界级水产龙头企业地位。

爆竹声中一岁除,东风送暖入屠苏。回顾2022年,面临疫情反复、高温干旱、电力供应受限、原料价格攀升等一系列压力,通威农发始终坚定“质量方针”,以养殖效益最大化为目标,深入推进营销转型,在通威40年华诞之际,销量、客户质量、产品结构等创造历史新高。在新的一年里,全体通威农发人将继续激发创新活力,理清思路并执行到位,实现2023年宏伟目标。

勇担发展使命 赓续崭新华章

通威农发各片区,分、子公司召开 2022 年度管理干部述职会

为树立标杆,落地质量年,鼓励员工学习进步,并加强员工竞争意识,营造比、学、赶、超的工作氛围,通威农发各片区,分、子公司纷纷召开 2022 年度管理干部总结述职会议。各部门负责人对 2022 部门年度工作进行汇报,就年度初计划完成情况、本年重点及亮点工作,以及工作中的不足及改进措施进行复盘,同时对 2023 年工作目标及具体措施作了详细汇报,通过系列汇报,让全员清楚公司的管理动态,促进部门协作,为来年共创佳绩打好基础。

记者 汤贯宇 通讯员 张子颜



海外片区年度总结会顺利召开



成都生物召开年度述职会议



天津通威年度述职会议现场



四川预混料召开总结述职会议



黄冈通威召开年度述职会议



青岛七好 2022 年度述职大会顺利召开



蓉味通威召开后勤员工年度述职会议

近日,通威农发各片区,分、子公司纷纷召开 2022 年度管理干部总结述职会议。各部门负责人各抒己见,对 2022 年工作完成情况进行总结,并对年度优秀员工进行表彰。同时,各公司围绕 2023 年市场进行计划管理,营造良好工作氛围,促进部门协作,为来年共创佳绩打好基础。

会上,各片区,分、子公司总经理对坚定“质量方针”,持续开展标准化建设工作,坚持营销转型进行宣贯,并对 2023 年进行展望,为实现满产满销、量利双收奠定基础。

2022 年是不平凡的一年,对于各片区来说是非常艰难的一年,突发事项较多,但在大家的共同努力下顺利解决困难并达成目标。2023 年,期待疫情解封后经济得到更好的恢复,员工工作状态也能上一个新的高度。

全体农发人将以饱满的热情,以吃苦耐劳、不断开拓、永攀高峰的精神,投入到 2023 年工作中,做到用心工作,用智慧工作,用只争朝夕的精神工作,为公司的发展贡献自己的一份力量。

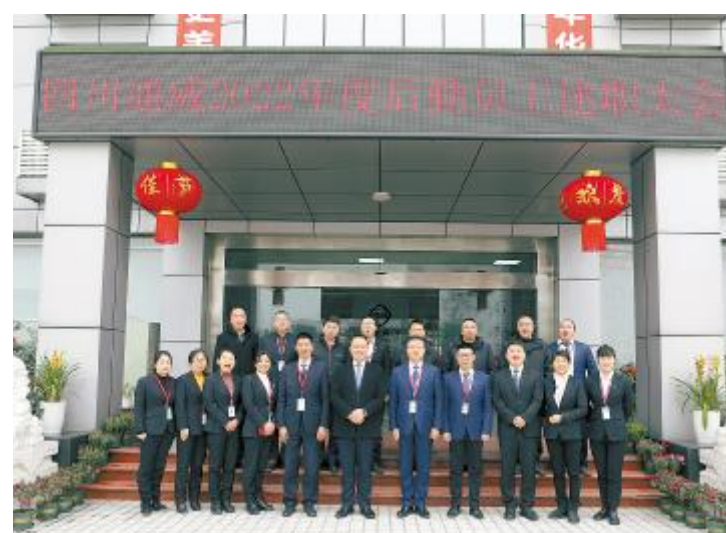
同时,管理干部要从“务实用心执行”三方面出发,坚持“质量方针”,坚持产品推高推优,运用通威产品定位,减少无效行业应酬,以身作则、点检执行到位,在 2023 年全力完成总部下达的各项任务目标。

通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠在计划工作会上表示,2022 年,是通威农发全面落地“质量方针”、推进五年发展规划的第二年。两年来,全体通威农发人在刘汉元主席坚强带领下,竞争优势持续彰显,以用户养殖效益最大化为核心的营销转型工作取得阶段性成果,产供销各环节及运营管理各项工作均取得了积极进展,经营业绩得到高质量的跃升。公司发展质量更加坚实并影响深远,通威的金字招牌正越擦越亮,熠熠生辉。通威人的精气神、自信与自豪空前高涨,凝聚力与向心力极大增强。

郭异忠总裁强调,2023 年,全体农发人要继续坚定不移落地“质量方针”,坚守初心,坚定信心,以标准促规模,以标准树品牌,成为“质量方针”的善跑者。各片区,分、子公司要继续持续提升产品盈利能力,聚焦核心产品和核心市场。坚持产品质量始终如一,并学习借鉴运用国内先进营销方法,全面推动营销转型水平提高,实现量利双收,再创新辉煌。



南昌通威优秀员工喜获荣誉证书



四川通威后勤员工述职大会成功召开

道阻且长,行则将至。相信通威农发一定能够走出坚韧,走出奋发,以敢想敢干的志气、敢破敢立的锐气、敢打敢拼的胆气,攻坚克难,奋力拼搏,快速实现五年规划目标。更坚定地迈入通威农发伟大新征程。



总结述职会议后,四川预混料举行新春游园会活动

传承标杆精神 凝聚奋进力量

2022 通威农发年度优秀团队风采

董事局主席特别嘉奖

1月17日,通威集团2022年工作总结暨2023年工作计划会在通威国际中心隆重召开。在当天的年度表彰环节中,隆重揭晓了2022年通威集团“十佳标杆公司”、2022通威年度英雄团队、通威集团董事局主席特别嘉奖三大重磅奖项,通威农发多家公司、团队荣耀上榜。

记者 汤贯宇 通讯员 张子颜

通威农发标准化团队

是变革,更是挑战,是管理提升的台阶,更是自我的革命和宣战。通威农发全面落实刘汉元主席“农牧板块抓好标准化和满产满销”指示精神,在郭异忠总裁的带领下,标准化工作正成为通威农发经营管理的抓手和引擎,终将实现跨时代的发展。



通威农发标准化团队

年度英雄团队

天门通威 成都通威
孟加拉通威 南通巴大
河南通威 青岛海王

一年至始花开花落,时光飞逝波澜不惊。他们以不屈之势,伫立于茫茫峰顶,造就榜样。以从容之姿,吞吐乾坤,终成英雄。艰难方显勇毅,磨砺使得玉成。新岁已至,团队共进,乘风而上,并肩成长。



天门通威



成都通威



孟加拉通威



南通巴大



河南通威



青岛海王



洪湖通威

年度标杆公司

洪湖通威 海壹种苗
连云港通威 无锡通威
大丰通威

齐头共进,奋勇拼搏。他们坚定“质量方针”的引领,坚持专业化、标准化、规模化,践行“好产品+好用户=好效果”,以养殖效益最大化为目标,深入推进营销转型,以技术与营销双轮驱动,屡破新高,屡创辉煌。



海壹种苗



连云港通威



大丰通威



无锡通威

新起点 新气象 新征程

通威农发各分、子公司举办主题活动喜迎新年

在新年来临之际,为了进一步丰富全体员工的生活,营造健康文明、积极向上的工作氛围,提升团队的凝聚力和向心力,通威农发各分、子公司纷纷举办主题活动喜迎新年。各公司张灯结彩、活动形式多样,气氛拉满,为接下来开年的工作积蓄能量,调整状态。

记者 汤贯宇
通讯员 胡飞 丁启燕 徐勤



洪湖通威元旦茶话会现场

● 洪湖通威成功举办元旦茶话会

洪湖通威组织举办了元旦茶话会。洪湖通威总经理郑海地出席活动并致辞,洪湖通威全体员工和经销商代表共计100余人参加此次活动。

各部门员工各抒己见,总结2022年工作遇到的问题、分享经验并提出建议;

同时大家也展望了2023年的工作计划和个人目标,为公司发展出谋划策,食堂伙食能不断改善,提升员工收入。大家袒露心扉,畅所欲言,提出关于工作现状、工作生活问题、学习需求等问题,给各部门明年的工作开展提供了改善的方向和思路。全体洪湖通威人并肩作战,携手同行



德阳通威举办新年活动

行共同谱写洪湖通威更加灿烂辉煌的新篇章。

● 德阳通威“2022年趣味运动会暨年会团拜会”顺利召开

德阳通威“2022年趣味运动会暨年会团拜会”顺利召开,公司全体员工60

余人齐聚一堂,辞旧迎新,共贺新春佳节。德阳通威总经理赵国安对全体员工一年来的辛苦付出给予了肯定和赞扬,同时也对2023年工作作出了要求。赵国安总经理表示,2022年面临新冠疫情、原料上涨、养殖户弃养等严峻考验,大家仍然齐心协力、共同努力、迎难而上,虽

艰辛,但是大家都信心满满,值得肯定,希望2023年全体员工能携手同行,把好事服务关、把产品关、维护好一线市场,为共同目标而努力。

本次年会,在丰富了员工文化生活,增强了德阳通威人团队协作力。回首2022,所有人努力拼搏,共同收获;展望2023,德阳通威人目标一致、信心满满。相信在大家的共同努力下,一切以市场为导向,以合理的管理为纽带,全力以赴向目标迈进。

● 四川预混料成功举办迎新春、快乐游园活动

为丰富员工业余生活,进一步提升公司凝聚力,培养团队合作精神,增进各部门人员之间的交流互动,四川预混料特举办“迎新春 快乐游园”活动。本次活动以6项轻松有趣的游园活动组成。现场气氛十分活跃,参与者精气十足。四川预混料全体员工表示将以饱满的热情,投入到2023年工作中,做到用心工作、用智慧工作,用只争朝夕的精神工作,为公司的发展贡献自己的一份力量。

更安全 更高效 更科学

淄博通威教您如何更好养殖外塘南美白对虾

虽然南美白对虾的养殖技术水平不断提高,广大养殖户的养殖效益也在逐步增长。然而,在市场一线走访过程中,我们也发现,市场上仍然有相当一部分的白对虾养殖户盈利困难。2023年,外塘南美白对虾该如何养殖?如何做到安全高效盈利?值得广大养殖户深思。为了更好的帮助广大养殖户进一步提高盈利水平,本文将深入复盘博兴市场南美白对虾养殖现状,并探讨高盈利养殖户的养殖特点,以期为广大养殖户提供一些借鉴。

通讯员 李猛

博兴虾料市场养殖现状分析

1、白对虾养成率低,二茬虾成功率更低

近两年市场调研表明:放虾密度2.5-4万/亩,1-2茬,统虾20-35头开始出塘,亩产1000斤左右,成功率仅3-5成,单亩利润在北方属于中档水平,盈利的成长空间巨大。

2、养殖面积小,饲料辨识度低

单一池塘亩数仅2-5亩,每户也就1-5个池塘不等;养殖户集中在45-65岁,并且多数夏秋养殖,春冬外出打工,对于养殖环节重视程度相对较低,给了很多饲料厂家偷工减料空间,极易造成病、弱虾直至偷死,增加养殖风险,养不出大虾。

3、氨排放多,中后期水质不稳

养殖中后期池塘氨氮、亚盐含量高,极大地造成白对虾应激,出现减料、黑斑,继而体质弱,感染弧菌、肠炎、白便等,增加养殖风险,多数池塘不能安全度过50-100头养殖高风险期,只能被迫卖小虾。

4、高价期时间短,小虾价格又低

农历财神节至中秋节期间大虾出塘价格高(10-20头达30-45元/斤),但不到25天的高价期,多数养殖户赶不上高价;50-100头小虾价格仅8-15元/斤,有时候还不够养殖成本。

5、2022年养虾成本及风险同时增加

2022年年初各种原料价格上涨,导致动保、饲料普遍涨价,特别是饲料涨价2-3轮,大幅增加了养殖成本。博兴养虾外塘极易受外界环境影响,

2022年7-8月份高温、阴雨天气变化异常,导致白对虾应激多,难养成大虾出塘。今年二茬虾养成率比往年更低的主要原因,多数也和饲料、天气有关。

通过以上分析,2022年博兴虾料市场养虾赚钱是很难的;但2022年使用高档虾料的养殖户又是如何实现亩赚3万元以上的呢?



2023年白对虾养殖规划 - 安全高产大虾

在2022年9-10月份一线调研中,与养殖户交流2023年如何养虾赚大钱时,他们普遍认同“高产、大虾”来实现养虾多赚钱。

继续交流时发现多数养殖户2023年准备加大放养密度至5-8万尾/亩,认为在成活率不变的情况下,通过虾苗密度的增加来增加产量,来增加挣钱的机会。这一点就有些误区了:

(1)高密度≠高产量,成活率是关键(单纯提高放养密度,成活率肯定会下降)。

(2)“高产、大虾”的目标是美好的,但是常规思路是无法达成的(常规种苗抗逆性差,成活率低,无法高产;常规饲料长速慢、对虾体质差,扛不住无法出大虾)。

通过这两年分析高盈利养殖户的养殖特点发现,“高产、大虾”绝对是实现养虾高盈利的必由之路,但需要“好苗”、“好料”、“管理”等三个方面强有力的支撑。

大家普遍认同“好苗”是养虾赚钱的基础,但有时候过分关注“虾苗”,忽视了养虾赚多少钱,能不能持续赚钱是由“好料”、“管理”决定的。“好料”将影响白对虾的体质(投喂好料将减少白对虾肝肠负担,提高抗应激、抗病力等),决定能否高产大虾,决定能否如期赶高价。

淄博通威针对当地外塘白对虾养殖特点,通过2年塘口验证,总结出了一套全方位、安全、稳定的高产大虾增效模式。

1、前期提高成活:前期保成活,后期才能高产。

(1)选好苗:建议选择大公司大品牌,提供第三方检测报告,市场上有持续好口碑的种苗。

(2)标苗期:自有小棚标粗的养殖户,标苗期一定投喂高档次的虾苗开口料(如通威对虾开口乐),强化虾苗营养,一方面可以提高标苗成活率,另一方面增强虾苗体质,为养大虾做准备。

(3)养殖前期:博兴养虾外塘一般放养P15、P20的虾苗,放苗后建议投喂高档次的功能性虾料(如通威对虾肝肠强0.3-0.5破碎料),一方面强化虾苗营养,可以提高前期虾苗成活率,另一方面增强虾苗体质,为高产大虾做准备。

2、中期稳水防病:调好水、喂好料,稳定水环境、提高虾体质,减少病害侵袭,才能扛得住、快生长。高产大虾的前提是虾儿出塘前“安全”。

(1)虾病防控:白对虾常见的肠炎、白便、弧菌等,均是由虾体、饲料、水质等引起,目前最有效的防控措施就是通过调好水、喂好料来稳定水环境、减少病原菌、增强虾儿自身抗病力;当强应激环境、病虫害来临时白对虾能“扛得住”。

(2)调好水:日常重视改底、补菌,定期改善底部环境,杀灭杂菌,及时补充有益菌,以菌抑菌的同时用菌分解残饵粪便等有机物,减少池塘氨氮、亚盐的产生,促进池塘内物质循环利用;白对虾大脱壳前补充钙、镁、VC等微量元素,减少应激、促进及时硬壳,提高成活率。

(3)喂好料:一方面是根据白对虾吃食、天气等情况合理投喂,减少肝肠负担;另一方面是选择质量稳定的高档功能性虾料进行投喂,强体质的同时促进虾儿快速生长。

3、后期快大催肥:养虾高盈利的前提是高产大虾赶高价,一定是虾等价,而不是高价来了,虾还不够大。养殖后期一定视虾规格及出塘时间,持续强化营养,按“高档料+”投喂,催大虾赶高价。特别是二茬虾,生长期短,建议全程投喂高档虾料,催大虾,赶在中秋节前后的高价期出塘。

通威对虾开口乐产品特点:

1、营养全面,规格全覆盖;
2、仿生工艺,耐水性好,不坏水、浪费少;
3、悬浮时间长,诱食性好,虾儿极爱吃;

4、标苗期可替代鲜活饵料,全程投喂,标苗成活率提升25%以上,虾苗20天达5公分以上。

通威对虾肝肠强四大产品特点:

1、提高免疫力:添加免疫因子,调节对虾免疫力,提升抗病力;
2、保肝护肝:增强肝细胞代谢,减少对肝胰腺损伤,修复肝胰腺损伤,抗感染成活率提升30%;

3、抗应激:降低对虾对应激条件的敏感程度,减少应激反应;

4、促消化:提高消化酶的活性,促进肠绒毛发育,提高营养物质利用率,促进对虾快速生长,降低饵料系数。

气温下降,水产养殖要预防这些病害

随着冷空气的频繁影响,气温、水温将逐步接近全年最低值。大部分水产养殖品种进入少食、停食阶段,因此生物源性病害减少。但水霉病、小瓜虫病发生的风险将会有所增加,甚至可能会在局部地区出现流行和暴发。某些低温期易发的病毒性病害也有发生的可能,养殖户生产者要提前做好预防。

(来源:通威动保)

◆ 预测预报

草鱼:易发生车轮虫病、斜管虫病等。
桂花鱼:易发生车轮虫病、斜管虫病等。

罗非鱼:易发生水霉病、车轮虫病、斜管虫病等。

鳊鱼:易发生车轮虫病、斜管虫病、水霉病等。

叉尾鲮:易发生水霉病等。

◆ 防控措施

在水产养殖越冬期间,加强越冬池水质管理,并适当加深养殖水位,要经常对水质进行监测,掌握水质的变化情况,及时改善水体环境,防止水质恶化。越冬品种在出池及运输时,操作要细心,避免受伤,造成真菌感染,引起水霉病。要加强对越冬品种病害的监测,及时做好病害的防控工作。

一、预防措施

1、淡水鱼类小瓜虫病预防方法:
(1)用生石灰彻底清塘消毒,杀灭小瓜虫包裹。

(2)持良好的水环境,在饲料中添加复合维生素和免疫增强剂等,有条件的可把水温提高到20℃以上。

(3)青蒿末拌饵投喂。

2、淡水鱼类车轮虫病、斜管虫病预防方法:

(1)彻底清塘消毒,杀灭池中病原。
(2)控制放养密度,调节水质。
(3)硫酸铜、硫酸亚铁粉预防车轮虫病和斜管虫病。

3、烂鳃病预防方法:
每亩水面每米水深用二氧化氯200~250克,全池泼洒,隔天1次,连用2次,或使用戊二醛苯扎溴铵。

4、水霉病预防方法:
(1)鱼体受伤后极易感染该病,避免鱼体受伤,放养密度要适当。

(2)用万分之四的食盐和万分之四的小苏打合剂浸泡受伤的鱼或患轻度水霉病的鱼,有一定疗效。

(3)五倍子末拌饵投喂。

二、治疗措施

1、车轮虫、斜管虫、指环虫等引发的寄生虫病治疗方法:

硫酸铜、硫酸亚铁合剂全池泼洒:每立方米水体用0.7克硫酸铜、硫酸亚铁合剂(5:2),用水稀释1000倍水后全池泼洒。

2、烂鳃病治疗方法:
外用泼洒聚维酮碘250ml/亩米,同时配合用大蒜素按0.2%的比例拌饵投喂3~6天。

3、水霉病预防方法:
该病一旦发生则周身病变,必须以内服与外用泼洒两种方式结合进行治疗。

外用药物及施用方法:
(1)病鱼数量少可局部操作的话,可以用含碘消毒剂浸泡,如浓度为20mg/L聚维酮碘溶液,或2mg/L的高锰酸钾混合1%的盐水浸泡病鱼20-30分;

(2)用800mg/L的食盐与小苏打合剂(1:1)全池泼洒。

底质决定水质 防治决定效益

改底究竟该用微生物分解还是化药氧化?

养鱼先养水。养鱼效益要好,首先要鱼好,鱼儿离不开水,所以水好鱼才好,那水又是由什么决定的呢?这里最主要的就是底质,简单地说,就是底质决定了水质。

外源性的污水汇入,鱼的粪便残饵,各种有毒物质,这些都会最终沉淀到池塘底部。当耗去了塘底溶氧之后,开始形成氧债,在厌氧的情况下,又会产生更多的有毒物质,这些潜在危害的消除,都需要去改底。

(来源:通威动保)

◆ 改底的作用一

为池塘中的水生动物营造一个良好的环境。环境好了,鱼的免疫力会增强,发病率会降低,各种抗应激能力也会提高。有切身的体会就是,如钓鱼回来的鱼放入鱼池,如池中的水质清澈,鱼会恢复得很快,而且很少有死的。当同样是去三岔湖钓回来的鱼,当一段时间没有换水,清理鱼池,放进去的鱼就容易发生水霉,或是出现死鱼的现象。

◆ 改底的作用二

抑制病原菌的滋生。现在的改底药品,种类繁多。但归根结底不外乎氧化型、还原型、分解型。无论哪种,其作用机理就是减少有机质富集的危害。为什么有机质富集就有危害了呢?因为有机质越多,就越容易滋生病菌。塘里的这些有机质,其实就相当于病菌的培养基,富集的越多,营养越充分,那鱼感染病原菌的机率就越大。所以,定期的使用改底产



品,如底改片、酵素,轮换着用,既可以改底,预防鱼病,还可以把有机质变成滤食性鱼类的饵料,一举多得。

有些养殖塘,当气候突变,或是拉过鱼之后,特别是对于一些鱼塘旁边常冒气泡的鱼塘,出现鱼吃食不好时,把酵素,或是底改片一使用,过两三天,鱼的吃食就会大增。如遇到大风降温天气,在春夏、夏秋等季节交替季节,容易发生泛塘,如在发生极端天气之前,做好改底解毒,可有效的预防泛塘鱼死。

◆ 改底:微生物分解还是化药氧化?

年底了,许多养殖户清了塘,当聚在一起交流时,总结得比较多的就是对改底的认识。过去,好些人不知道改底,当一说起要改底,大多只知道用氧化剂,如这几年炒得最火的过硫;或是其他一些成分的药,如季磷盐、四羟甲基硫酸磷等,当然也有像酵素这种生物改底的。

这么多改底的产品,各有什么特点,具体在应用上有什么差异,却很少有人去关注,所以今天就来写一写。

化药改底说白了就是氧化改底。什么是氧化性呢?其实质就是物质获得电子的能力,获得电子能力越强,氧化性越高。如果知道门捷列夫的元素周期表,就知道同主族元素,从上到下,非金属原子或单质的氧化性逐渐减弱;同周期主族元素,从左到右,单质氧化性逐渐增强。从表中可以看到,氯元素在硫的右边,相比较而言,氯的氧化性大于硫,如果拿氯与溴、碘比,氯的氧化性强于溴,溴强于碘。

对水体消毒,曾用过漂白粉和溴制剂,比如日本,很早就取消了对溴制剂的运用,就是源于其氧化性不及氯制剂,同时氯制剂副作用小于溴制剂,尤其是二氧化氯。过硫产品在中国市场上很早就有了,通过比较大家可以发现,其实其氧化性还不如第二代消毒产品三氯。这两年很多人都在用过硫来改

底,特别是在低温情况下,用生物制剂效果不好。但这个产品如果长期使用,也有其弊端,那就是会对塘底的微生物菌群造成影响。这几年,好多养殖户在使用过程中,把这个副作用忽视掉了。改底本就是为了加速底部有机物的分解,可在使用化药的过程中,虽然暂时性的通过其氧化性,把一些还原性的有机物氧化了,但却对微生物生长繁殖造成了影响。藻类是整个池塘的初级生产力,而微生物则是初级生产力的更基础一级的初级生产力。当频繁地使用化学类改底产品,反而会造成池塘底部微生物生态系统的破坏,不利于微生物对有机物的分解。

在花白鲢的产量上,相较于一些长期使用微生物改底的,只是在低温或是应急时使用了化药改底的,那些化学药品使用得越多,产量就越受影响。而且在鱼类投喂上也反映出来,微生物制剂用得越多,鱼的吃食更好。所以建议大家合理使用改底产品,温度低时可以用化药改底,但高温时,最好多用生物制剂。

◆ 遇上底质板结,怎么办?

经常使用化肥的土壤,大多会出现这样的现象,那就是土壤越来越板结。板结后农作物的产量就会逐年下降,农民在种植过程中为了改善这种板结现象,会在土壤中加入农家肥、草木灰,或是农作用的秸秆。养殖水域,底部长期使用强氧化剂、消毒剂,同样会影响底泥层和水体之间物质和能量的交换。比如经常使用硫酸铜、三氯片,这样水体藻类就难以培养,肥度的持久性就要差很多。

使用化肥导致的土壤板结,是缘于

过量施肥后,土壤中的氮、磷过多,引起了固氮类细菌、解磷类细菌的减少,通过研究证明,微生物的减少才是造成板结的根本原因。同理,鱼塘底长期大量施用如硫酸铜、三氯片,或是强氧化型的改底产品,也会造成鱼塘底部的这些微生物短时间内数量上的减少,如果残留期过长,势必影响塘底微生物的结构,影响塘底底泥的通透性,引起底泥板结,阻断了底泥中,微生物分解产生的短链脂肪酸等营养物质向水体中的扩散。

在鱼塘的抽喂管理中,长期投料后,会在底部沉积越来越多有机质,这些有机质远远超出了塘底土著微生物的分解能力,就会在塘底累积,随着有机质越积越多,塘底的溶氧被有机质消耗的越来越多,最后出现不足,然后氮素循环受阻,亚硝酸盐急剧升高;在厌氧环境下,硫酸盐还原菌大量繁殖,产生剧毒物质硫化氢。因此,为了消除底部有毒物质累积带来的危害,要进行定期的改底,改底没有错,关键在于怎样改。

假如出现死鱼,急则治标,通常可使用过硫酸氢钾类的产品,快速氧化分解底部有机质,被分解后的有机质变轻还会上浮至水面,这样可以使底质得到快速改善;或是使用底改片,过硫酸氢钾复合盐,有机分解剂。

而当没有死鱼时,出于预防则应治本,常用芽孢原粉调水,酵素改底。既不会让底泥中的微生物数量减少,造成底泥板结,还会促进底部微生物数量上的增加,和有益微生物结构的调整。同时还能变废为宝,转化出大量的营养物质,为藻类、浮游动物提供饵料,提高滤食性鱼类的产量,还可极大的提高养殖水体的综合效益。



通威多维维生素C钠粉